

# Inwoner van Ferwoude start een prachtbedrijf

## Doekele Terpstra: liefde voor 'túnark'

Albert Schootstra

“By my stiet it wurd ‘service’ hiel heech yn it findel. It is hielendal myn doel dat de minsken wat keapje dat ek echt by harren past. By need wudt it ek folslein oanpast oan harren winsken. Dêrom is it opheljen en bringen fan it ark by in reparasje of in ûnderhâldsbeurt ek fergees. Foar minsken op leeftyd is it fansels net altyd ienfâldich om bygelyks in gersmeander sûnder skea yn ‘e auto te krijen. En ik hoopje dat de minsken net allinne by my komme foar in bepaald merk, mar ek foar de persoan. It giet net allinne om it sleuteljen, mar ek om it sosjale barren.” Dit vertelt Doekele Terpstra (40) uit Ferwoude. Sinds november 2010 drijft hij een bedrijf dat zijn naam draagt en dat als, zeg maar, ondertitel “Tuin- en parkmachines & quads” heeft. De sleutelwoorden daarbij, zo blijkt uit de advertenties, zijn verkoop, reparatie, onderhoud en – inderdaad – service. Doekele begon zijn bedrijf indertijd bij zijn woning aan de Buren in Ferwoude, het dorp waar hij ‘hikken tein’ is. “Mar dat waard te lyts. Ik haw no in grutte wurkpleats en showroom oan ‘e Meerweg 8 yn Allingawier.” Uit die laatste woorden valt al op te maken dat het goed met zijn bedrijf gaat, en dat blijkt gelukkig ook zo te zijn: “It giet super, boppe ferwachting.”

Het is voor ‘stedsjers’ misschien wel even goed om uit te leggen wat ‘quads’ precies zijn. Welnu, dat is een uit Amerika ‘overgevoerd’ vierwielig landbouwvoertuig dat werkelijk op alle soorten terrein te gebruiken is. “Yn Amearika hast fansels grutte boeren en grutte terreinen. Sa’n quad is folle goedkeaper as in trekker, se binne hiel sunich yn it gebrûk. Boppedat meitsje se it gers net fyn en do kinst der fan alles mei dwaan: kij ophelje, by de greppels lans, nei de skiep, do kinst in bak fan in maneezje der flak mei meitsje en mei in tankje der op kinst der ûnkrûd mei spuutsje.” Doekele Terpstra tekent daar bij aan dat deze quads voor zo’n zeventig procent

in het werk worden gebruikt als ‘allemsvriend’, maar dat velen ze ook voor de resterende dertig procent als hobby hebben. Zijn bedrijf houdt zich, als gezegd, ook bezig met parkmachines en die zijn voornamelijk bestemd voor gemeenten, hoveniers, mensen die in de groenvoorziening werken en ga zo maar door. Het zijn dus de ‘tuinmachines voor de professionals’, zo zou je kunnen zeggen. De tuinmachines zelf in de ‘ondertitel’ van zijn bedrijf spreken voor zichzelf.

Doekele Terpstra zit al vijftwintig jaar in de mechanisatie. “Hei wie boer en dat haw ik ek noch yn my omgean litten. Mar fan jongs ôf oan waard ik altyd al nei de technyk lutsen. Mar goed, nei de legere skoalle gie ik nei de lânbouskoalle yn Snits, in kombinaasje fan it boerebedriuw en dy technyk. Mar nei dy lânbouskoalle die dochs wol bliken dat myn hert dochs it measte by de technyk lei. Dêrom gie ik doe’t ik de lânbouskoalle ôfrûn hie nei de LTS yn Boalsert, nei in soartemint fan ‘kopklas’. Dêrnei bin ik nei Ljouwert gien, nei it learlingwêzen, fjouwer dagen wurkje en ien dei yn ‘e wike nei skoalle.” Doekele volgde daar de driejarige opleiding voor tweede monteur en daarna de tweejarige opleiding voor eerste monteur. Daarna volgde hij gedurende een jaar nog de opleiding bedrijfsbeheer en daar weer na nog een jaar de opleiding bedrijfsvoering. Al deze opleidingen rondde hij met succes af. Wat hier maar gezegd wil zijn: Doekele Terpstra is op alle fronten een vakman. Intussen heeft hij de hoogste lof voor dit leerlingwezen. “Dêr komme de faklju wei dy’t mei de hannen wurkje kinne,” zo is zijn mening. Hij vertelt dat zijns inziens jongens die goed met de handen kunnen werken vaak niet zo’n zin hebben in het ‘leren’. Maar als je gaat leren in de richting waarmee je in de praktijk van alledag al vier dagen in de week bezig bent, dan krijg je automatisch ook aardigheid in het studeren omdat dat aansluit bij je dagelijks werk – dagelijks werk waarvan je houdt. Zo is het



■ Doekele Terpstra in zijn werkplaats in Allingawier. Links een quad en rechts, op de brug, een maaimachine.

bij hem althans helemaal gegaan.

Maar naast zijn vorming op school werkte hij dus ook al in de praktijk. Hij begon bij Van den Berg in Parrega. Ook voor hem – hij is helaas overleden – heeft hij niets dan lof. “Dat wie in megani-saasjebedriuw, mar yn feite, sa gie dat noch yn dy tiid, wie Van den Berg mear in smid. En dêr bin ik ek yn oanrekking kommen mei de túnmmasines.” Vervolgens werkte hij vier jaar bij Adema in Parrega, de botenverhuurder die ook een timmerbedrijf heeft. “Mar de megani-saasje luts doe dochs wer en sa kaam ik yn 1995 by Van der Heide yn Warkum. Neidat dy der mei ophâlden wie bin ik yn 2000 by Gerlsma yn Warkum (en met ook een bedrijf in Nijlân, red.) kommen.” Intussen werkt Doekele Terpstra daar nog steeds, maar met het oog op zijn eigen bedrijf nu vier dagen in de week. “By Gerlsma bin ik de planner fan it wurk oan de trekkers en ik bin ek in soad ‘op service’ sa’t wy dat neame. Dêr kinne in soad minsken my ek fan.” Hij doet dat werk met veel liefde, maar als je hem op de man af vraagt waar zijn hart écht ligt, dan zal hij antwoorden dat dat bij de park- en tuinma-

chines en de quads is. “Dat lêste is echt myn hobby, fan jongs ôf oan hâld ik sa fan it sleuteljen oan saken dy’t mei benzine en diesel te krijen hawwe.” Omdat het zijn hobby is kwamen – voordat hij met zijn eigen bedrijf begon – al veel kennissen en vrienden ‘s avonds bij hem met bijvoorbeeld een maaimachine waar wat aan mankeerde. Zo groeide hij als het ware naar zijn eigen bedrijf toe. “Ik haw dat al jierren as dream hân en dat moast útienlik net fan in oar ôf hingje litte. Do kinst letter better spyt hawwe fan de dingen dy’t al dien hast as fan de dingen dy’t net dien hast.”

Hij vindt het uiteraard prachtig dat Gerlsma hem de gelegenheid heeft geboden zijn eigen bedrijf te kunnen beginnen. En hij werkt er ook met liefde – het is al gezegd. Maar aan de trekkers – en alle grote landbouwmachines – van tegenwoordig wordt veel door de computer gestuurd en dat ligt toch wat ver af van de jongen die Doekele vroeger was en die zo hield van het sleutelen aan het wat ‘finere ark’. “En foar grutte bedriuwen as Gerlsma is dat tsjintwurdich in bytsje de twadde of de tredde tak wurden. En as dêr dan wat oan dien wurde moat, dan bart dat dochs faak troch jongere jonges dy’t dêr eins net sa’n sin oan hawwe. Mar strijtmakkers en hoveniers en sa is har ark fansels gjin ‘twadde tak’ foar. En foar Gerlsma bin ik fansels ek te djoer om oan dat spul te sleuteljen.” Het zal duidelijk zijn: Doekele Terpstra is bepaald geen concurrent van zijn huidige baas. Als de zaken zich zo goed blijven ontwikkelen als ze nu gaan, wil hij nog wel korter bij Gerlsma gaan werken. Het is echter natuurlijk de vraag of die dat wel wil. Enfin, wie dan leeft wie dan zorgt, maar het zal duidelijk zijn dat het de droom van Doekele is zich uiteindelijk helemaal op zijn eigen bedrijf te kunnen gaan richten.

Hij vertelt nog dat je de tuin- en parkmachines natuurlijk ook bij grote winkelketens of via webshops kunt kopen, maar dat onderhoud en reparaties dan vaak een probleem zijn. “It freget fakmanskip en dan hoecht it ek gjin

oeren te duorjen,” zo schetst hij de positie van zijn eigen bedrijf in dezen. “En dêrom is it ek sa wichtich om alles op foarrie te hawwen.” Intussen zal uit de teneur van het bovenstaande wel duidelijk zijn geworden dat Doekele Terpstra een man is die druk bezig is via zijn eigen bedrijf van zijn hobby zijn werk te maken. “En dan fielt it ek net as wurk,” zo voegt hij daar aan toe. “Ik sit fansels yn in lúks posysje,” zegt hij en hij betreft daar ook heel nadrukkelijk zijn werk bij Gerlsma bij. De markt voor zijn bedrijf lijkt door allerlei omstandigheden gunstig. “Eartiids hiene de boeren bygelyks in lyts túnmeanerke. Tsjintwurdich keapje se ek meaners om it hiele bedriuw, it hiele hiem meane te kinnen. No ja, en dat kin by my en it makket net út hokfoar merk it is, al bin ik wol dealer fan beskate merken.” Omdat Doekele Terpstra natuurlijk ook vaak voor Gerlsma op pad is, is het voor (potentiële) klanten heel belangrijk een bezoek even per e-mail (info@doekeleterpstra.nl) of per telefoon (06-29484276) aan te kondigen. Zijn bedrijf, waarvan details te vinden zijn op www.doekeleterpstra.nl, is overigens wel stagebedrijf en zo heeft hij wel degelijk van tijd tot tijd hulp. Niet alle activiteiten van Doekele, zoals de verhuur van machines en de verkoop van mini-kranen, mini-shovels en mini-tractoren, kunnen in dit bestek uiteraard aan de orde komen. Maar wel is volstrekt duidelijk dat hij een zeer sympathieke ondernemer is die overloopt van enthousiasme voor zijn vak. Zijn levenspartner is Annet van der Stap die een Koudumse van geboorte is. Het paar heeft drie kinderen: Rick (11), Fenna (8) en Syb (5). Annet werkt in de zorg in Nij Mariënacker in Workum en verricht administratieve hand- en spandiensten ten behoeve van het bedrijf van haar man. Het gezin Terpstra heeft – kortom – zijn plaats in het leven gevonden. Een verheugende constatering. En het enthousiasme dat Doekele als geen ander uitstraalt is aanstekelijk. Het is daarom van harte te hopen dat zijn bedrijf de opgaande lijn weet vast te houden. Doekele en Annet verdienen het! Hulde!



■ Een detail van de mooie showroom die bewijst dat Doekele – inderdaad – ‘alles’ op voorraad heeft.